

Curriculum vitae Europass

Informații personale

Nume / Prenume **MERLUSCA, Sorin-Iulian**
Telefon **+40757575555**
E-mail sorinmerlusca@gmail.com

Naționalitate **Romana**
Data nașterii **01.07.1977**
Sex **Masculin**
Pozitia vizata

Perioada
Funcția sau locul de muncă **2015 – prezent**
Formator

Activități și responsabilități principale
Identificarea nevoilor de formare
Dezvoltarea materialelor și instrumentelor de formare
Proiectarea sesiunilor și a cursurilor de formare
Derularea activităților de formare pentru ocupațiile: Manager de Proiect, Agent de vânzări, Competențe Antreprenoriale, Management Strategic, Managementul Resurselor Umane, Evaluare și Orientare în Cariera, Recrutare și formarea echipelor, Liderșip, Consilier vocational, Formator
Realizarea de activități educationale nonformale outdoor pentru cursanți
Evaluarea competențelor dobândite

Numele și adresa angajatorului

USAMV Bucuresti - Proiecte:
POCU STARS
CNFIS-FDI-2020-0231 „AGROPA”, 2020
CNFIS-FDI-2020-0375, „ANTRESTART”, 2020
POCU/299/3/14/120760 “MORE”, 2018 – 2020
POSDRU/125/5.1/S/131990 „AgriCons-AgriTin”, 2014-2015

Institutul de Cercetare-Dezvoltare IBA Bucuresti, Rotaru C.L. PFA, Zoom
Education SRL, Federatia Filantropia, Webhelp Romania, VIA University College,
Danemarca

Perioada
Funcția sau locul de muncă **Iul 2023 – prezent**
Manager Proiect – BlindHUB

Activități și responsabilități principale
Coordonează HUB-ul de Angajare (consiliere pentru persoanele cu dizabilități)
Oferă expertiză și creează politici publice alternative în domeniul serviciilor sociale, muncii și angajării în dialog cu autoritățile publice
Dezvoltă programe pentru standardele de accesibilitate în spațiile publice, tehnologie, educație și angajare pentru a îmbunătăți calitatea vieții persoanelor cu deficiențe de vedere
Concepe programe de instruire și dezvoltare a capacităților pentru personal, voluntari și alți factori interesați pentru a le îmbunătăți înțelegerea și sprijinul acordat persoanelor cu deficiențe de vedere

Numele și adresa angajatorului

Asociația Națională a Nevăzătorilor Bucuresti

Perioada	Apr 2021 – Oct 2023
Funcția sau locul de muncă	Director – Departament Consiliere Vocationala si Ocupationala
Activități și responsabilități principale	Coordonarea activitatilor de consiliere vocationala si ocupationala din cadrul departamentului Elaborarea materialelor si instrumentelor de consiliere si formare Supervizarea sesiunilor de consiliere vocationala pentru studentii USAMV Consilierea angajatorilor in relatie cu fluctuatia de personal – evaluare si orientare profesionala a studentilor si absolventilor universitatii Realizarea procedurii de desfasurare a consilierii vocationale din cadrul facultatilor
Numele și adresa angajatorului	USAMV Bucuresti
Perioada	Iulie 2016 – Februarie 2018
Funcția sau locul de muncă	Director Volkswagen
Activități și responsabilități principale	Supervizarea strategiei de Management Resurse Umane Identificare, evaluarea, recrutarea si consilierea echipei Utilizarea platformelor online si e-commerce in recrutarea, trainingul si evaluarea angajatilor Proiectarea si implementarea solutiilor online pentru managementul resurselor umane Dezvoltarea strategiei institutionale de recrutare si consiliere a personalului Crearea si implementarea programelor de integrare a noilor salariati in companie Training pentru membrii echipei, evaluarea si monitorizarea rezultatelor, coaching si mentorat Crearea si dezvoltarea relatiilor cu clienti din zona de vest a metropolei londoneze, oferirea solutiilor potrivite cu nevoile lor de business
Numele și adresa angajatorului	Cordwallis Group – Londra, Marea Britanie
Perioada	Februarie 2016 – Mai 2016
Funcția sau locul de muncă	Manager Departament Corporate
Activități și responsabilități principale	Proiectarea unor programe de consiliere si training pentru dezvoltarea competentelor Organizarea interviurilor de angajare - evaluare Conceperea planurilor individuale de consiliere profesionala pentru dezvoltarea in cariera a angajatilor Bugetarea planului de afaceri pe clienti strategici, stabilirea programelor promotionale pentru sprijinirea vanzarilor si dezvoltarea strategiilor specifice departamentului Evaluarea si recrutarea personalului aferent departamentului de vanzari clienti strategici Consilierea si formarea personalului implicat in procesul vanzarii si intretinerii relatiilor cu clientii Monitorizarea standardelor de business si planificarea masurilor de corectie in departament Generarea vanzarilor catre clientii strategici din zona de est a tarii pe toate brand-urile prezente in punctul de lucru
Numele și adresa angajatorului	Tiriac Auto – punct de lucru Bacau
Perioada	Iulie – Octombrie 2015
Funcția sau locul de muncă	Director Centru de Promovare Economica

Activități și responsabilități principale	Dezvoltarea strategiei instituționale de evaluare, recrutare și consiliere personal Utilizarea unei platforme online de evaluare și monitorizare a resurselor umane Realizarea planurilor individuale de orientare în cariera a personalului Dezvoltarea unor programe de coaching, orientare și consiliere a personalului Coordonarea activității de Internaționalizare a Afacerilor, consultanță în antreprenoriat și business start up, formare și dezvoltare profesională a angajaților Coordonarea activității Biroului de Promovare Economică: promovarea și vânzarea serviciilor Camerei de Comerț și Industrie Bacău Coordonarea activității Biroului Targuri și Expoziții: concepere, organizare, implementare, monitorizare Recrutarea și formarea membrilor echipei Centrului de Promovare
Numele și adresa angajatorului	Camera de Comerț și Industrie Bacău
Perioada	Noiembrie 2011 – Iunie 2015
Funcția sau locul de muncă	Director vânzări Ford
Activități și responsabilități principale	Evaluarea, recrutarea, formarea și dezvoltarea profesională a membrilor echipei Crearea unui sistem de evaluare profesională a angajaților în baza unor indicatori de performanță Organizarea activității Departamentului Vânzări, pentru a atinge obiectivele de profitabilitate, volum de vânzări bugetat – cantitativ, calitativ, cota de piață Dezvoltarea unor programe motivationale de management al stresului și orientare profesională pentru salariați Identificarea și dezvoltarea soluțiilor pentru a consolida poziția pe piața a companiei Asigura implementarea și respectarea procedurilor companiei de către subordonați Controlează și optimizează toate costurile Departamentului și dispune efectuarea cheltuielilor conform buget Evaluează periodic rezultatele echipei de vânzări și propune măsuri de îmbunătățire a acestora Motivează echipa din subordine și se implică activ în dezvoltarea abilităților membrilor săi
Numele și adresa angajatorului	Tiriac Auto – punct de lucru Bacău
Perioada	februarie 2007- octombrie 2011
Funcția sau postul ocupat	Director Vânzări - Regiune Est
Activități și responsabilități principale	Managementul activității Departamentului Vânzări pe o regiune de 10 județe Elaborarea obiectivelor de vânzări și a strategiilor pe termen scurt, mediu și lung Evaluarea, recrutarea, formarea și managementul membrilor echipei de vânzări Implementarea programelor de integrare în companie pentru noii angajați Implementarea strategiilor de colaborare la nivel de locații, stabilite cu comercianții importanți, implicare directă în dezvoltarea partenerilor și consultanță antreprenorială Stabilirea obiectivelor SMART, planificarea pașilor necesari atingerii acestora și raportarea în permanență către conducere a stadiului realizării obiectivelor Monitorizarea și menținerea comunicării continue cu angajații comercianților Raportarea lunară, trimestrială, semestrială și anuală privind numărul contractelor semnate, numărul de locații parteneri și numărul de credite, precum și performanțele comercianților din portofoliu Organizare întâlniri periodice cu conducerea comercianților importanți din portofoliu pentru analiza activităților, a rezultatelor și a pașilor ce trebuie întreprinși pentru atingerea obiectivelor comune.
Numele și adresa angajatorului	EFG Retail Services IFN SA

Perioada	decembrie 2004 – februarie 2007
Funcția sau locul de muncă	Coordonator Comercial
Activități și responsabilități principale	Coordonarea activității de vânzare pe zona Bacău-Neamț Formarea angajaților comercianților parteneri în modalități eficiente de vânzare Dezvoltarea portofoliului de comercianți din zona alocată, dezvoltarea firmelor start-up, implementarea viziunii antreprenoriale la noii parteneri Transmiterea procedurilor de creditare și vânzare către ofiterii de credit din locații Evaluarea proceselor de implementare a soluțiilor comerciale dedicate angajaților partenerilor Mentineră a unei relații cât mai bune cu reprezentanții comercianților din locațiile vizitate și motivarea acestora să recomande clienților finali creditele Monitorizarea satisfacției personalului în magazinele din portofoliu
Numele și adresa angajatorului	BRD Finance IFN SA
Educație și formare	
Perioada	Octombrie 2020 - prezent
Calificarea / diploma obținută	Doctorand
Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite	Cercetări privind inserția absolvenților de învățământ superior agronomic pe piața muncii
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	USAMV - București
Perioada	2017 - 2018
Calificarea / diploma obținută	MBA International – Master of Business Administration
Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite	Management International al Resurselor Umane și Managementul Schimbării; Consiliere și Orientare în Carieră, Sisteme Informaționale și Managementul Platformelor Online, Marketing International, Inovare și Comerț Electronic
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	Anglia Ruskin University – Londra, Marea Britanie
Perioada	2018
Calificarea / diploma obținută	MBA International – Certificat de MERIT „Fluctuația personalului ca efect pozitiv al dezvoltării carierei”
Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite	Consiliere profesională – rute de dezvoltare în carieră Evaluare și orientare – cariera versus antreprenoriat Studiu de caz: companii multinationale: Nike, Coca-Cola, Bancpost, Webhelp, Epson
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	Anglia Ruskin University – Londra, Marea Britanie
Perioada	1998 - 2002
Calificarea / diploma obținută	Economist
Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite	Specializare Marketing
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	Universitatea Vasile Alecsandri din Bacău, Facultatea de Științe Economice

Perioada Calificarea / diploma obtinuta Disciplinele principale studiate / Competente profesionale dobandite Numele si tipul institutiei de invatamant / furnizorului de formare	Ianuarie 2021 Certificat IC3 GS5 Curs Competente Digitale (IC3 Digital Literacy Certification) Certiport – A Pearson Vue Business
Perioada Calificarea / diploma obtinuta Disciplinele principale studiate / Competente profesionale dobandite Numele si tipul institutiei de invatamant / furnizorului de formare	Noiembrie 2020 Certificat ANC Curs Antreprenor in Economie Sociala Acquisition Career Management
Perioada Calificarea / diploma obtinuta Disciplinele principale studiate / Competente profesionale dobandite Numele si tipul institutiei de invatamant / furnizorului de formare	Noiembrie 2020 Certificat ANC Curs Consilier Vocational USAMV Bucuresti
Perioada Calificarea / diploma obtinuta Disciplinele principale studiate / Competente profesionale dobandite Numele si tipul institutiei de invatamant / furnizorului de formare	Octombrie 2020 Certificat ANC Curs Manager Proiect USAMV Bucuresti
Perioada Calificarea / diploma obtinuta Disciplinele principale studiate / Competente profesionale dobandite Numele si tipul institutiei de invatamant / furnizorului de formare	Iulie 2019 Certificat ANC Curs Inspector Resurse Umane Asociatia Asist Bucuresti
Perioada Calificarea / diploma obtinuta Disciplinele principale studiate / competente profesionale dobandite Numele si tipul institutiei de invatamant / furnizorului de formare	2019 Diploma de participare in cadrul proiectului „Creative School”implementat de Scoala Gimnaziala Ferdinand I, Bucuresti, avand ca obiectiv dezvoltarea motivatiei de invatare la elevi provenind din medii dezavantajate Educatie outdoor VIA University College, Danemarca

Perioada
Calificarea / diploma obținută
Disciplinele principale studiate /
competențe profesionale
dobândite
Numele și tipul instituției de
învățământ / furnizorului de
formare

august 2015
Certificat ANC
Curs Formator - cod COR 242401

Younique Advisers Bucuresti

Perioada
Calificarea / diploma obținută
Disciplinele principale studiate /
competențe profesionale
dobândite
Numele și tipul instituției de
învățământ / furnizorului de
formare

februarie 2012
Certificat
Curs "Cum vindem valoare" – Evaluarea satisfactiei personalului

Trend Consult Bucuresti

Perioada
Calificarea / diploma obținută
Disciplinele principale studiate /
competențe profesionale
dobândite
Numele și tipul instituției de
învățământ / furnizorului de
formare

2009 - 2011
Curs: Job Coach – Consilier in cariera
Consilierul – responsabilitati si atributii
Instrumente de consiliere
Studii de caz
Idée 53, Bruxelles, Belgia

Perioada
Calificarea / diploma obținută
Disciplinele principale studiate /
competențe profesionale
dobândite
Numele și tipul instituției de
învățământ / furnizorului de
formare

Aprilie 2008
Certificat
Curs "Managementul Resurselor Umane si Evaluarea Performantei"

Achieve Global Bucuresti

Perioada
Calificarea / diploma obținută
Disciplinele principale studiate /
competențe profesionale
dobândite
Numele și tipul instituției de
învățământ / furnizorului de
formare

iulie 2007
Certificat
Curs "Cum sa negociem profitabil"

Tack International Bucuresti

Perioada
Calificarea / diploma obținută
Disciplinele principale studiate /
competențe profesionale
Dobândite
Numele și tipul instituției de
învățământ / furnizorului de
formare

Iulie 1998
Certificat autorizat
Analist Programator – Platforme Online, E-Commerce

Ministerul Invatamantului – Scoala Nationala de Studii Politice si Administrative
Institutul Roman de Management Bucuresti

Competente lingvistice
Limba engleză

Înțelegere		Vorbire		Scriere	
Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	Exprimare scrisă	
B Utilizator 2 independent	B Utilizator 2 independent	B Utilizator 2 independent	B Utilizator 2 independent	B Utilizator 2 independent	B Utilizator 2 independent

Limba franceză

A	Utilizator	A	Utilizator	A	Utilizator	A	Utilizator	A	Utilizator
1	, basic	2	basic	1	basic	1	basic	1	basic

Competențe și abilități sociale

Competențe și aptitudini
organizatorice

Abilitati si cunostinte avansate in utilizarea platformelor online

Experienta in organizarea si derularea intalnirilor de afaceri, prezentarilor de produs
Experiență în organizarea conferintelor si workshop-urilor cu tematica comerciala
Experienta in consiliere vocationala si dezvoltarea motivatiei de invatare, formare profesionala in antreprenariat, team leadership, management resurse umane, dezvoltare planuri de afaceri si proiecte POCU
Experienta in organizarea activitatilor educationale outdoor

Competențe și aptitudini de
utilizare a calculatorului

Alte competențe și aptitudini

Permis(e) de conducere

Utilizare avansata Microsoft Office - Word, Excel, Power Point
Programare basic pagini web, platforme online, e-commerce

Permis de conducere, categoria A si B – masina personala

Data: 01.07.2024

Semnătura:

